



Die **Karl Schumacher GmbH** ist ein mittelständisches Familienunternehmen mit Hauptsitz in Bochum und seit über 55 Jahren führend als Spezialist für innovative Instandsetzungslösungen, sowie modernster Korrosions- und Verschleißschutztechnologien.

Mit den Leistungsschwerpunkten Thermisches Spritzen, polymere Instandsetzungs- und Beschichtungslösungen, sowie dem VorOrt-Services bieten wir unseren Kunden ein hoch attraktives Portfolio zur Sicherung Ihrer Anlagenverfügbarkeit und zur schnellen Instandsetzung im Schadensfall.

Ihre zu betreuenden Kunden kommen aus den Bereichen Schiffsbau, Harfenbetrieb, Energieerzeugung, Chemie und Raffinerie.

Zum weiteren erfolgreichen Ausbau unserer Marktposition suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unsere Verkaufsgebiete

Norddeutschland (Bremen, Hamburg, Rostock)

einen dynamischen

Gebietsleiter (m/w) im Außendienst für den Vertrieb von „Korrosions- und Verschleißschutzlösungen“

Ihre Aufgaben und Herausforderungen:

- Betreuung des bestehenden Kundenstamms und Akquisition von Neukunden
- Erschließung zusätzlicher Umsatzpotentiale zur Stärkung unsere Marktposition in Ihrem Vertriebsgebiet
- Technische Beratung unserer Kunden und Projektierung von Lösungen
- Angebotsausarbeitung und -erstellung
- Sie sind der „Service-Partner“ unserer Kunden

Ihr Kundenkreis:

- Werften und Schiffsreparatur
- Kraftwerke, Müllverbrennungsanlagen
- Chemische und petrochemische Industrie
- Reparatur- und Servicebetriebe (allgemein)
- Kläranlagen und Wasserwirtschaft
- etc.

Wir bieten Ihnen:

- eine selbständige, sehr abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- kurze Entscheidungswege

- umfangreiche Aus- und Weiterbildungen
- eine überdurchschnittliche leistungsorientierte Vergütung
- die hohe persönliche Wertschätzung eines Familienunternehmens

Ihr Profil:

- Sie haben fundierte Kenntnisse und Erfahrungen im Instandsetzungsbereich,
- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung aus dem Bereich Verfahrenstechnik/Maschinenbau oder Korrosionsschutztechnik,
- Sie haben Geschick und Freude im Umgang mit Menschen,
- Sie wissen, wie man Industriekunden im Bereich erklärungsbedürftiger Produkte erfolgreich berät
- Sie zeichnet selbständiges, verantwortungsvolles Arbeiten und Durchsetzungsvermögen aus
- Sie haben Ihren Wohnsitz zentral in der zu bearbeitenden Region

Begeistern Sie gemeinsam mit uns unsere Kunden und bewerben Sie sich!

Senden Sie bitte Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrem Gehaltswunsch an folgende Adresse:

Karl Schumacher GmbH

z. Hd. Herrn Ertel
Hohensteinstraße 52
44866 Bochum

ertel@schumacher-bochum.de

www.schumacher-bochum.de



Karl Schumacher
Maschinenbau und Metallspritzwerk